



Parameter AB är den ledande nordiska leverantören av komponenter inom området Imaging och Machine Vision. Bolaget förser sedan 1986 OEM-kunder och systemintegratörer med komponenter, subsystem och lösningar för Imaging, Optoelektronik samt Nanoautomation. Koncernen omsätter ca 60 MSEK och har drygt 20 medarbetare med verksamhet i Norden, Baltikum och Polen.

Avdelningen för Imaging specialiserar sig på att tillhandahålla lösningar bestående av belysning, optik, CCD-kameror, datainterface, programvara och tjänster. Dessa används företrädesvis inom industriell kvalitetskontroll i produktion samt till mätutrustning för industri och bio/medicinsk instrumentering. Ett 20-tal olika leverantörer finns representerade inom Imaging, de flesta marknadsledande inom sitt område. Läs mer på www.parameter.se

Teknisk Säljare

- Imaging och Machine Vision

Parameter söker en teknisk säljare till affärsområdet Imaging och Machine Vision. I denna roll kommer du att ansvara för försäljningen av kameror och visionsystem till främst maskinbyggare och OEM-kunder. Du kommer att hantera allt ifrån inkommande kundförfrågningar, befintliga kunder och nykundsbearbetning. Kunderna finns i hela Sverige och Norge och du utgår från kontoret i Stockholm. Resor är vanligt förekommande i denna tjänst.

Vi erbjuder

En kvalificerad säljroll i ett stabilt och kompetent företag. För dig som är affärsmässig och brinner för tekniken kring Vision som kameror, ljussättning, optik m.m. så är detta en mycket spännande roll. Du får arbeta med några av marknadens ledande produkter i teknikens absoluta framkant. Vi erbjuder konkurrenskraftiga villkor och kontakt med många spännande kunder. God stämning och nära samarbete med alla kollegor är något som genomsyrar bolaget.

Kvalifikationer

- Minst högskoleingenjör med teknikintresse
- Tre - fem års erfarenhet av teknisk försäljning av produkter eller system.
- Erfarenhet från Imaging och Machine Vision är meriterande
- Körkort och villig att resa inom Skandinavien
- Meriterande med erfarenhet och intresse av fotografering/ljussättning

Egenskaper

- Initiativrik och drivande – Vilja att göra affärer
- Samarbetsförmåga – Teamorienterad - Relationsbyggare
- Uthållig och långsiktig
- Affärsmässig med teknisk nyfikenhet
- Strukturerad

Önskas ytterligare information om tjänsten är du välkommen att ta kontakt med Per Jerndahl på K2 Search AB, tel. 08-642 87 06. Alla ansökningar och kontakter behandlas konfidentiellt. Eftersom rekryteringsarbetet startar direkt, kommer intervjuer att ske löpande. Vi vill därför ha din ansökan snarast möjligt. Ansök tjänsten på www.k2search.se